



CONSORZIO IN OTTIMA SALUTE Davide Pezzo rieletto presidente

Dalla performance del 2021 la conferma di aver lavorato bene. Squadra che vince non si cambia. Logistica fondamentale e affidabile per il comparto automotive.

“**C**i hanno riconfermato perché hanno visto gli ottimi risultati”. Potrebbe attribuirsi dei meriti personali, Davide Pezzo, ma non è nel suo stile. Al presidente di DOC (Ricambi Originali Società Consortile a responsabilità limitata) Mantova-Verona-Vicenza, appena nominato alla guida del Consorzio per il quarto triennio consecutivo, viene più naturale il “noi”. Sono momenti molto particolari e delicati. In pratica una sfida nel settore dell'automotive che è in costante e veloce trasformazione. Eppure Pezzo esprime valutazioni cariche di fiducia: “Certamente, si sta attraversando una fase economica e sociale non facile. Tuttavia la performance del Consorzio, per quanto riguarda il 2021 e il primo semestre 2022, conferma che abbiamo lavorato bene. Dal momento che squadra che vince non si cambia, abbiamo deciso di ricandidarci in blocco”.

Alla luce di questa situazione la riconferma totale della squadra era pressoché scontata. “L'assemblea dei soci - replica Pezzo - ha votato all'unanimità. Sono stato riconfermato presidente insieme a Stefano Trivellato vicepresidente, Paolo Strabello, Stefano Bendinelli, Federico Togni e Mauro Bossoni consiglieri. Da sempre il Cda del Consorzio esprime sei consiglieri, due per ogni centro di costo: quindi Mantova, Verona e Vicenza. A differenza degli altri concessionari, pe-

rò, con i quali ci vediamo di fatto soltanto in occasione dell'assemblea soci, noi del Consiglio di amministrazione ci incontriamo regolarmente una volta al mese, ci sentiamo per telefono, abbiamo un gruppo WhatsApp... L'interazione costante porta a decidere in modo concorde, la regola aurea è che non passa nulla che non sia stato approvato all'unanimità”.

Approvato con soddisfazione il bilancio 2021, il presidente sottolinea quanto DOC continui a mantenere un ruolo primario, anche in relazione al mondo AsConAuto, in termini di fatturato trasportato, di indice di insolvenza, di incidenza costi.

“Abbiamo archiviato il 2021 - precisa - con un fatturato trasportato di 60 milioni di euro: le previsioni per il 2022 sono di chiudere a 70.

“In sette anni abbiamo raddoppiato il fatturato, passando dai 35 milioni del 2015 ai 70 attesi, come detto, per il 2022. L'incidenza dei costi è del 3,8 per cento, bassa abbastanza da permetterci di accumulare un “tesoretto” per eventuali tempi bui. In quanto a tasso di insolvenza siamo allo 0,07 per cento: questo conferma moltissi-

mo la qualità e la solidità della rete di autoriparatori affiliati”.

Anche in questo caso sono i numeri che parlano: “Ben 1.126 officine e 380 carroz-



zerie si approvvigionano di ricambi originali presso 69 concessionarie socie. L'anno scorso sono stati consegnati 32mila colli ogni mese, circa 800 al giorno, percorrendo quotidianamente 6.600 chilometri per un totale di un milione e 690mila chilometri. La struttura del Consorzio, ottimamente gestita da Giuliano Guarnieri, conta un'amministrativa, 27 logistici e 7 promoter. E poi i partner, sempre strategici, sempre al nostro fianco e sempre, e questo è un punto su cui non insisterò mai abbastanza, troppo poco utilizzati".

A proposito di concessionarie, Davide Pezzo puntualizza: "Oggi sono 69. Erano 80 quando siamo partiti, alcune hanno cessato l'attività, altre sono state assorbite. Ma anche se si sono ridotte le Partite Iva i magazzini sono rimasti gli stessi. In più, facendo parte di AsConAuto, in caso di marchi non presenti copriamo questa lacuna con concessionarie di altri consorzi. Gli autoriparatori nemmeno se ne accorgono".

Tornando ai veloci mutamenti, non solo tecnologici, nel comparto automotive, il presidente ne è pienamente consapevole: "Il mercato automotive sta passando e passerà un periodo di grossi cambiamenti, sia per la distribuzione delle auto che per la distribuzione dei ricambi. Ma i Consorzi - DOC e tutti gli altri della rete - resteranno fondamentali, perché la consegna dell'ultimo miglio spetterà alla logistica e quale migliore logistica di AsConAuto? Ecco perché continuiamo a dialogare con le Placche esistenti e dialogheremo con quelle che nasceranno e per le quali AsConAuto è un interlocutore di riconosciuta affidabilità".

A proposito di AsConAuto (Associazione Nazionale Consorzi Concessionari), una quarantina di affiliati DOC è appena rientrata dal viag-

gio OTP - L'Originale Ti Premia - in Puglia... "Risultato? Un trionfo. Ho parlato con i due consiglieri, Togni e Trivellato, che non avevano mai partecipato a un nostro viaggio premio e che sono rimasti colpiti dalla professionalità del tour operator Daiana Incentive, dalla bellezza delle location, dalla qualità del servizio, e da uno spirito di squadra fortissimo. I nostri clienti ci hanno chiesto se ci saranno altri viaggi e posso dire che ci stiamo lavorando".



► 5 agosto 2022



Davide Pezzo
(a sinistra)
insieme al vice
presidente
di AsConAuto
Rinaldo Rinaudo
nel corso dell'ultimo
Dealer Day.
Sopra: la sede
Doc MN VR VI
a San Giorgio Bigarello
dietro la concessionaria
"Tullo Pezzo".
Sotto: parte
della squadra Doc
nel momento
dello scambio merci
all'interno della sede.



► 5 agosto 2022

