

ADD 2019

ADD 2019, **AsConAuto**: intervista al presidente Guidi [video]

17 maggio 2019 - **AsConAuto** porta la sua voce tra i dealer, a Verona, anticipando il prossimo evento di Brescia, dedicato al post-vendita



COMMENTI

Tradizionale presenza all'Automotive Dealer Day è quella di un workshop promosso anche da quelli di **AsConAuto**, da poco uniti a Federauto. L'occasione è stata utile anche presentare il **Service Day 2019**, che prosegue il percorso avviato con successo lo scorso anno - oltre 2.500 partecipanti ne hanno confermato la efficacia: "ci sentiamo a casa nostra" è stato il commento più ascoltato. Se Verona è per i dealer, Brescia diventa luogo dedicato di riferimento e confronto per approfondire ed elaborare tematiche collegate al mondo del post-vendita e della distribuzione dei ricambi originali.

Fabrizio Guidi, presidente di **AsConAuto**, rileva orgogliosamente: "la capacità della nostra Associazione di realizzare un progetto voluto, costruito e pagato dai Concessionari Italiani, che ha superato la crisi del settore. Oggi abbiamo una sola logistica: proprietà di 22 Consorzi e del 70 per cento dei Concessionari italiani ricopre mille e ottocento magazzini in 16 regioni e 83 province. Il nostro progetto associativo ha cavalcato la mutazione in corso con successi costanti e ha saputo affrontare una forte riduzione della rete ufficiale, la concentrazione dei mandati, lo sviluppo di grandi gruppi, i cambiamenti di politica di alcune case sui ricambi, il peso crescente delle flotte. Una revisione culturale è avviata, Insieme alle case automobilistiche, per la qualità che è sicurezza: Il "nostro tagliando" è il ricambio originale. Bisogna aumentare il percorso formativo, potenziare processi, dotazioni, costo delle attrezzature, standard del servizio fornito ai clienti, alle flotte, alle assicurazioni, così come agli autoriparatori".

Allo stand di Automoto.it in quel di Verona, il presidente Guidi parla anche di situazione di mercato in generale, visibile nel nostro **video**, poi sottolinea: "Il futuro sarà ancora più complicato, con meno marginalità al post-vendita dei Concessionari: ma la marginalità che dà il service è essenziale, così come il controllo gestione e la fidelizzazione clienti. Un risultato economico 2018 ancora in positivo a due cifre: + 13,5 per cento, rispetto all'anno precedente, dimostra qualità ed efficacia del progetto **AsConAuto** grazie a una contenuta Incidenza dei costi (4/5%), alla marginalità (Consorzi vs Ricambisti) che è quattro volte maggiore e a una soglia d'insolvenza davvero da record (<0,60%) in funzione della efficacia della Rete incassi associativa, ideata e messa a punto negli anni. Il nostro progetto si perfeziona e si sviluppa nella logica della proposta di condividere i magazzini ricambi dei Concessionari intesi come PLACCA DEI RICAMBI ORIGINALI: ottimizzare l'uso degli spazi, rendere più efficiente la gestione dello stoccaggio e la movimentazione dei ricambi dei dealer. Così come aree di stoccaggio vetture per condividere servizi di preparazione, servizi di carrozzeria e servizi di meccanica. Economie di scala e rapidità di adeguamento al mercato che cambia sono alla base dello sviluppo crescente del nostro progetto, ma la chiave di volta resta la nostra capacità di fare squadra. Una capacità che nasce dal confronto costante e aperto in Associazione sulle dinamiche che mutano, ma soprattutto dal nostro lavoro quotidiano nel presidiare il territorio, grazie alla nostra rete, con professionalità: il ricambio originale diviene per tutti,

ma soprattutto per i clienti, garanzia di qualità e sicurezza”.

VEDI ANCHE

Il ministro Salvini sull'auto: tassazione giù, limiti su ma con controlli spietati, EcoBonus e diesel [video]
ADD Verona - Tutti gli articoli

COMMENTI

Non è ancora presente nessun commento.

INSERISCI IL TUO COMMENTO

Salvini pensa all'auto: tasse e limiti
Matteo Salvini sull'auto, interventi subito



6 1

Sequestrata auto rom Casal Bruciato
Era priva di RC auto e con targa dismessa nel 2004



4 3

Mercato auto, Germania: Tesla corre
Nella patria della VW e della rivoluzione MEB



5 4

Guadagnare soldi (criptovaluta) guidando
I britannici aprono un filone inedito



NEWS	PROVE E TEST AUTO	LISTINO	F1	MOTORSPORT	SALONI	GUIDE	GUIDE	AUTO NUOVE	AUTO USATE	AUTO D'EPOCA	FORUM
EPOCA	VIDEO E FOTO	LISTINO AUTO USATE	CALENDARIO FORMULA 1	FORMULA E	SALONE DI FRANCOFORTE	REVISIONI	MINICAR	RICERCA CONCESSIONARIE	AUTO USATE PER REGIONE E PROVINCIA	CATALOGO DI TUTTE LE AUTO DAL 1971	
ASSICURAZIONI		QUOTAZIONI DELL'USATO	CLASSIFICA FORMULA 1	DAKAR	SALONE DI GINEVRA	COMPRO / VENDO	MANUTENZIONE		INSERISCI ANNUNCIO		
PROMOZIONI AUTO		CONFRONTA AUTO	TEAM E PILOTI	24 ORE LE MANS	SALONE DI PARIGI	BOLLI	LIMITI				
ECO				WEC	MOTORSHOW DI BOLOGNA	PATENTI E PUNTI	DIZIONARIO				
				WRC		INCIDENTI	ACCESSORI AUTO				
				WRX		COSA FARE SE					
				WTCC							